

Partner Advantage Network

Tehnologia nr. 1. Recomandată și utilizată de experți.

Am ales Bitdefender la recomandarea tehnicienilor noștri, care au căutat un produs adecvat și au ajuns la concluzia că soluțiile Bitdefender erau cele mai convingătoare. Unele dintre cele mai importante funcții pe care le-am inclus au fost abordarea tehnologică a companiei și performanța excepțională a produsului.

Când vine vorba de securitate, căutăm performanță și eficiență în administrarea mediilor virtuale - și aceste lucruri sunt incluse în oferta Bitdefender.

Clienții noștri au fost mulțumiți de alegerea noastră și este foarte posibil să reînnoiască și să actualizeze anual soluțiile. Pentru clienți, cea mai bună soluție de securitate este cea pe care nu o observi și aceasta înseamnă că face exact ceea ce trebuie.

Venituri recurente garantate

Unul dintre aspectele legate de cooperarea noastră cu Bitdefender este dorința de a concura cu cele mai renumite nume din domeniu.

Apreciem modul în care Bitdefender a îndeplinit cerințele noastre din punctul de vedere al bonusurilor și asistenței financiare. De asemenea, compania ne-a ușurat posibilitatea de a dobândi noi clienți potențiali și reînnoirea contractelor.

Lucrăm împreună. Simplu și direct

După ce am decis să optăm pentru Bitdefender, am realizat că pe lângă noul portofoliu, am dobândit și o echipă care colaborează cu noi în aspectele de vânzări, marketing și tehnologie din activitatea noastră comercială obișnuită.

Am început să vedem beneficiile cooperării noastre după numai trei luni de la încheierea parteneriatului. Și am fost plăcut impresionați de accentul pe care partenerul nostru îl pune pe contactul personal.

Bitdefender este o companie puternică și își dorește cu ardoare succesul.

Contactul direct cu un furnizor de tehnologie cibernetică puternic și deschis care îndeplinește perfect necesitățile noastre de virtualizare ne permite să le oferim clienților noștri soluții avantajoase cu care ne putem mândri. Suntem entuziasmați de Bitdefender nu numai datorită strategiei de marketing inteligente, dar și datorită faptului că inginerii noștri sunt mulțumiți, ceea ce indică fără dubiu că soluția funcționează.

Daniel Kobjolke, Consultant vânzări

mr.byte

Mr. Byte oferă servicii pentru IMM-uri fiind un revânzător de hardware cu sediul în Duisburg, Germania. Se concentrează pe tehnologiile Cloud și Mobile dedicate clienților IT. Având satisfacția clienților ca prioritate principală, compania este în încercarea continuă de a-și îmbunătăți produsele, serviciile și competențele. Mr. Byte este un revânzător Bitdefender cu valoare adăugată.

Despre Bitdefender

Bitdefender este o companie globală, care oferă soluții de securitate în mai mult de 200 de țări prin intermediul unei rețele extinse de parteneri, distribuitori și revânzători. Din 2001, Bitdefender a produs în mod constant tehnologii de securitate premiate, atât pentru organizații, cât și pentru utilizatori individuali, fiind unul dintre producătorii de top în materie de soluții de securitate care folosesc tehnologii de virtualizare și pe bază de cloud. Cu ajutorul echipelor de cercetare și dezvoltare, alianțelor și parteneriatelor sale, Bitdefender a creat cele mai ridicate standarde de excelență în securitate, atât în ceea ce privește tehnologia sa nr. 1, cât și alianțele sale strategice cu furnizori de renume mondial în domeniul tehnologiilor de virtualizare și pe bază de cloud.