

Bitdefender[®]

Cloud Security for MSPs - Cas client

Antiane choisit la solution hébergée de Bitdefender pour l'infogérance de ses clients.



LA PROBLÉMATIQUE

"Nous proposons depuis quelques mois maintenant la solution Bitdefender Cloud Security for MSPs pour plusieurs raisons : la facturation au mois, l'infogérance des clients via la console d'administration et les tarifs intéressants. Antiane étant spécialisée dans l'infogérance et les services Cloud, il était essentiel pour nous de proposer une solution nous permettant de nous positionner en tant que MSP auprès de nos clients. Nous sommes un véritable support auprès des sociétés que nous suivons et gérons."

“ *Ce que j'apprécie le plus dans le partenariat avec Bitdefender, c'est la qualité de la relation avec les équipes commerciales et techniques. Ils sont réactifs et efficaces. Ils s'occupent bien de nous.*
Christophe De Reynal, Gérant de la société Antiane

”



Du groupe Infodom

Antiane est une SSII qui accompagne les TPE et PME (de 5 à 200 postes) dans la mise en œuvre puis l'exploitation de leur système d'information (infrastructure réseaux, système de messagerie, applicatifs de gestion...). La société est présente aux Antilles et à Paris, et emploie 14 personnes. Depuis 2009, elle a su prendre le virage du Cloud, et se positionne en tant que Cloud Broker. Elle fait partie du groupe Infodom.

www.antiane.com



Infodom est une société de Services et de Distribution Informatique spécialisée dans le conseil et l'intégration de solutions d'infrastructures réseaux et systèmes pour les Grands Comptes, Administrations et les PME-PMI présents dans les DOM.

Bitdefender®

Cloud Security for MSPs - Cas client

LES RÉSULTATS

"J'ai pu rencontrer l'équipe commerciale lors du salon IT Partners de Paris, et découvrir, à cette occasion, la solution Bitdefender Cloud Security for MSPs. Ce que j'apprécie le plus, **c'est la qualité de la relation que nous pouvons avoir avec l'équipe commerciale, mais également avec le support technique.** Ils sont réactifs et efficaces. Ils s'occupent bien de nous."

"Nous avons eu des bons échos sur la solution Cloud de Bitdefender de la part d'Infodom. La console et la facturation au mois ont été facilitatrices de quotidien d'un point de vue administratif. Plus besoin de suivre ou de programmer des rappels de relance aux clients pour le renouvellement. Nous pouvons voir et gérer tous nos clients depuis la console d'administration."

CONCLUSION

"Proposer Bitdefender Cloud Security for MSPs nous a donné de nouvelles idées et ouvert des perspectives, notamment, protéger les postes de travail et serveurs de nos clients, sans le service d'infogérance, et toujours en facturation mensuelle. Nous sommes également intéressés par les nouvelles solutions Bitdefender, dont notamment celles pour les environnements virtualisés. Nous restons très attentifs aux nouvelles solutions antimalware que peut proposer Bitdefender."

Bitdefender propose une technologie de sécurité dans plus de 100 pays via un réseau de pointe d'alliances, de distributeurs et de revendeurs à valeur ajoutée. Depuis 2001, Bitdefender produit régulièrement des technologies leaders du marché pour les entreprises et les particuliers et est l'un des plus grands fournisseurs de solutions de sécurité pour les technologies de virtualisation et cloud. Bitdefender associe ses technologies primées à des alliances et des partenariats commerciaux et renforce sa position sur le marché mondial via des alliances stratégiques avec des fournisseurs de technologies cloud et de virtualisation leaders dans le monde.

**PROFIL
TECHNOLOGY**

Plus de **500 millions d'utilisateurs**
sont protégés par les technologies Bitdefender.


Bitdefender®

Pour plus d'informations
veuillez consulter
www.bitdefender.fr

Tous droits réservés. © 2014 Bitdefender. Toutes les marques, noms commerciaux et produits cités dans ce document sont la propriété exclusive de leurs détenteurs respectifs. Document non contractuel - 2014.