

Partner Advantage Network

Tecnología Nº 1. Elección de los expertos.

Hemos elegido Bitdefender porque cuenta con la recomendación de nuestros técnicos, que estuvieron buscando un producto adecuado y llegaron a la conclusión de que las soluciones de Bitdefender eran las que más les convenían. Unas de las características más importantes que tuvimos presentes fueron el enfoque tecnológico de la compañía y el destacado rendimiento del producto.

Cuando se trata de seguridad, buscamos rendimiento y eficacia en la administración de entornos virtuales, y esto es exactamente lo que se consigue con Bitdefender.

Nuestros clientes han quedado satisfechos con nuestra elección, y probablemente renueven y actualicen su solución anualmente. La mejor solución de seguridad para los clientes es una que ni siquiera noten que está; eso significa que hace exactamente lo que se supone que debe hacer.

Ingresos protegidos y recurrentes de por vida.

Una de las mejores cosas de nuestra cooperación es la voluntad de Bitdefender de competir con los principales nombres de este sector.

Valoramos también la forma en que Bitdefender ha satisfecho nuestros requisitos en lo referente a bonificaciones y apoyo financiero. Además, nos ha facilitado hacernos con nuevos proyectos y renovaciones de acuerdos.

Trabajar juntos. Simple, fácil y directo

Una vez que decidimos contar con Bitdefender, nos dimos cuenta de que no solo habíamos incorporado una nueva cartera de productos, sino también un equipo que trabaja a nuestro lado en el aspecto comercial, de marketing y tecnológico de nuestro negocio común.

Transcurridos solo tres meses desde el inicio de nuestra andadura juntos, ya hemos empezado a ver los beneficios de esta cooperación. Y hemos quedado gratamente impresionados con el énfasis que ponen en el contacto personal.

Bitdefender es una empresa potente con gran empeño por alcanzar el éxito.

Tener contacto directo con un proveedor de seguridad informática sólido y prometedor que responde perfectamente a nuestros requisitos de TI virtualizada nos permite ofrecer a nuestros clientes soluciones ventajosas de las que podemos sentirnos orgullosos. Estamos entusiasmados con Bitdefender no por alguna brillante estrategia de marketing, sino porque nuestros ingenieros están contentos, lo que es un claro indicador de lo bien que funciona la solución.

Daniel Kobjolke, Consultor comercial

mr.byte

Mr. Byte es un reseller de hardware y servicios para pymes con sede en Duisburg, Alemania. Se centra en las tecnologías móviles y de nube para clientes de TI experimentados. Con la satisfacción del cliente como su principal prioridad, la empresa busca permanente mejorar sus productos, servicios y competencias. Mr. Byte es un reseller de valor añadido de Bitdefender.

Acerca de Bitdefender

Bitdefender es una compañía global que suministra tecnología de seguridad en más de 200 países mediante una red de alianzas de valor añadido, distribuidores y partners resellers. Desde 2001, Bitdefender ha producido constantemente tecnología de seguridad galardonada, para empresas y consumidores, y es uno de los principales proveedores de seguridad en tecnologías de nube y virtualización. Mediante I+D, alianzas y equipos de partners, Bitdefender ha creado los estándares más altos de excelencia en seguridad tanto en su tecnología, considerada la número uno, como en sus alianzas estratégicas con algunos de los proveedores líderes de tecnologías cloud y de virtualización a nivel mundial.