



Tecnología Nº 1. Elección de los expertos.

Cuando decidimos convertirnos en partners, lo primero y más importante que tuvimos en cuenta fue la tecnología de vanguardia a un precio competitivo y el gran soporte que proporciona Bitdefender. Las evaluaciones sobresalientes por parte de los expertos se ven respaldadas por características de rendimiento excepcional.

También tuvimos en consideración nuestra experiencia previa con los productos de Bitdefender, que había sido extremadamente positiva.

Lo que mejor define a Bitdefender es su gente, y una de las cosas que más nos gusta de ser partners es que trabajar con Bitdefender significa establecer una relación mutuamente beneficiosa con un equipo de profesionales.

La mayoría de nuestros clientes se están pasando a la nube y poseen soluciones de virtualización, por lo que entendimos que Bitdefender sería la solución perfecta para ellos. Gracias a ser partners, podemos ofrecer a nuestros clientes una consola única con características exclusivas. El bloqueo del ransomware es una gran característica de Bitdefender que se puede ofrecer en los entornos virtualizados.

No es de extrañar que estemos recibiendo muchas alabanzas de nuestros clientes, que aprecian el magnífico rendimiento y el hecho de que hayamos atajado los ataques de ransomware. Con Bitdefender pueden trabajar de forma más rápida, eficiente y segura.

Ingresos protegidos y recurrentes de por vida.

Bitdefender está volcada al 100 % con el canal. Nos proporcionan directamente un enorme apoyo en las ventas y también previamente a ellas. Tenemos una gran relación con nuestro distribuidor, que nos ayuda rápidamente si los clientes o nosotros tenemos alguna pregunta.

También disfrutamos de bonificaciones y apoyo financiero.

Nuestros clientes están contentos con Bitdefender, y demuestran su compromiso con las actualizaciones y renovaciones anuales. Gracias en gran parte a nuestra condición de partners de Bitdefender, nuestros clientes no tienen que pensar en su seguridad y pueden centrarse en su negocio.

Trabajar juntos. Simple, fácil y directo

Bitdefender tiene un precio competitivo, y esto ha tenido un gran impacto en nuestro negocio, ya que podemos ofrecer a nuestros clientes las mejores soluciones para sus necesidades al tiempo que ahorran en costes.

Nuestro partner disfruta de un gran éxito y un rápido crecimiento, lo que contribuye a propiciar también el crecimiento local.

Hemos empezado a ver resultados positivos desde el principio de nuestra cooperación.

Bitdefender es una empresa sólida en la que siempre se puede confiar. Si se quiere estar a salvo, Bitdefender es la solución ideal.

COMSOFT direct

Bechtle's Software Specialist

Comsoft Direct B.B. es una empresa alemana con empleados en Alemania y los Países Bajos. Como parte del grupo Bechtle, se centra en licencias de software, soluciones de nube y gestión de activos de software. Comsoft Direct B.B. es un reseller de valor añadido (VAR) de Bitdefender.
www.comsoft-direct.eu

Acerca de Bitdefender

Bitdefender es una compañía global que suministra tecnología de seguridad en más de 200 países mediante una red de alianzas de valor añadido, distribuidores y partners resellers. Desde 2001, Bitdefender ha producido constantemente tecnología de seguridad galardonada, para empresas y consumidores, y es uno de los principales proveedores de seguridad en tecnologías de nube y virtualización. Mediante I+D, alianzas y equipos de partners, Bitdefender ha creado los estándares más altos de excelencia en seguridad tanto en su tecnología, considerada la número uno, como en sus alianzas estratégicas con algunos de los proveedores líderes de tecnologías cloud y de virtualización a nivel mundial.