

## Tecnología Nº 1. Elección de los expertos.

Bitdefender ofrece soluciones de seguridad de alta calidad. Tiene un programa de afiliados sencillo y directo, y brinda apoyo a sus partners para que desarrollen su negocio.

Decidimos colaborar con Bitdefender tras estudiar detenidamente diferentes proveedores de seguridad. Las soluciones de Bitdefender son tecnológicamente avanzadas y han sido una elección acertada para ampliar nuestra cartera de productos.

Al decidir convertirnos en partners, también tuvimos en cuenta la reputación de Bitdefender y la alta calidad de sus productos.

Bitdefender destaca frente a su competencia por ofrecer una solución completa para entornos virtualizados.

Todos nuestros clientes anteriores han permanecido con nosotros tras adoptar Bitdefender, y por lo general renuevan por periodos prolongados, porque la satisfacción y la confianza en Bitdefender son muy altas.

Bitdefender les ofrece mayor seguridad y administración simplificada, además ligereza en cuanto a los recursos tecnológicos.

## Ingresos protegidos y recurrentes de por vida.

Para nosotros, las ventajas comerciales empezaron a materializarse en cuanto nos convertimos en partners.

Hemos encontrado un partner leal en Bitdefender. Apreciamos su flexibilidad de precios y el apoyo que recibimos para nuestros proyectos. Tenemos una relación de partners muy estrecha en la que nos beneficiamos de supervisión in situ.

El programa de partners es sencillo y transparente. Los ingresos que obtenemos gracias a nuestra relación con Bitdefender contribuyen al éxito de nuestro negocio.

Además, Bitdefender también ofrece una gestión activa de oportunidades de negocio y soporte para los clientes ya existentes.

## Trabajar juntos. Simple, fácil y directo

Con la ayuda de Bitdefender hemos logrado ser más eficientes en nuestro trato con los clientes, lo que ha reducido los costes de distribución.

El sistema está diseñado para garantizar que los pedidos de licencias nuevas, renovaciones y prórrogas se gestionen de una manera muy sencilla y directa.

Cuando hace falta, Bitdefender ofrece un soporte profesional rápido y competente. Una ventaja importante para nosotros es el soporte en alemán.

Confiamos en Bitdefender por ser un proveedor líder de soluciones de seguridad, y estamos muy contentos de ser partners.



Vater SysCon GmbH es un proveedor de servicios de TI innovadores que ofrece atención integral para los entornos de TI. La empresa, con una privilegiada posición en el sector, se ve como un primer punto de contacto en todos los aspectos relacionados con las infraestructuras de TI.

Ofrece soluciones de infraestructuras a medida, haciendo especial hincapié en la digitalización, la movilidad y la seguridad de TI.

Vater SysCon GmbH es partner Gold de Bitdefender.