



## Tecnología Nº 1. Elección de los expertos.

La avanzada tecnología de Bitdefender y nuestra experiencia positiva con el producto jugaron un papel clave en nuestra decisión de convertirnos en partner. Valoramos el mayor rendimiento derivado del uso de una solución antivirus que soporta la virtualización. El hecho de que la solución se acompañe de una administración unificada también ha sido muy importante para nosotros.

Nuestros clientes están satisfechos con las soluciones de Bitdefender, y la gran mayoría de ellos renuevan su solución de seguridad.

Muchos usuarios finales ya habían tenido experiencias positivas con Bitdefender como clientes individuales. Están impresionados con el rendimiento de Bitdefender.

La solución de Bitdefender permite a nuestros clientes utilizar en mayor medida la infraestructura virtual, lo que contribuye al ahorro de recursos.

## Ingresos protegidos y recurrentes de por vida.

Bitdefender nos ayuda a crecer mediante la generación activa de oportunidades de negocio y con las medidas de marketing dirigido.

Gracias a nuestra relación de partners, podemos actuar como asesor de confianza de nuestros clientes. Generar confianza se traduce de forma natural en renovaciones y relaciones comerciales a largo plazo.

## Trabajar juntos. Simple, fácil y directo

Ser partner de Bitdefender ya ha demostrado aportar valor a nuestro negocio. Además de nuestras actividades tradicionales, ahora vemos nuevas posibilidades de ampliar nuestra gama, por ejemplo en el ámbito de los servicios gestionados.

GravityZone ofrece un alto grado de flexibilidad en casi cualquier entorno y la administración de la solución es muy sencilla. Es una solución de seguridad todo en uno para la TI corporativa.

La formación se lleva a cabo a través de una plataforma online muy moderna, que distingue a Bitdefender de la competencia. Los cursos in situ son muy útiles, ya que contienen información muy actualizada y corren a cargo de formadores técnicos bien preparados.

Hemos establecido una estrecha relación de partners con Bitdefender, lo que nos ayuda a crecer como proveedor de servicios completo y como asesor de confianza para nuestros clientes. Los productos de Bitdefender nos permiten cubrir mejor las necesidades de nuestros clientes y reducir al mínimo los costes.

**sysLogixx**  
IT-Profis mit Profil

SysLogixx es un proveedor de servicios alemán que ofrece soluciones en las áreas de la seguridad, la virtualización de almacenamiento y las redes de Windows. Esta firma, con sede en Núremberg, cuenta con tres oficinas y cerca de cuarenta empleados. Su atención se centra en la seguridad, la infraestructura de centros de datos y la protección de datos. SysLogixx es un reseller de valor añadido de Bitdefender.

### Acerca de Bitdefender

Bitdefender es una compañía global que suministra tecnología de seguridad en más de 200 países mediante una red de alianzas de valor añadido, distribuidores y partners resellers. Desde 2001, Bitdefender ha producido constantemente tecnología de seguridad galardonada, para empresas y consumidores, y es uno de los principales proveedores de seguridad en tecnologías de nube y virtualización. Mediante I+D, alianzas y equipos de partners, Bitdefender ha creado los estándares más altos de excelencia en seguridad tanto en su tecnología, considerada la número uno, como en sus alianzas estratégicas con algunos de los proveedores líderes de tecnologías cloud y de virtualización a nivel mundial.