



## Tecnología Nº 1. Elección de los expertos.

Bitdefender ofrece más tecnologías innovadoras y avanzadas que ninguna otra empresa del sector de los antivirus. Cuando decidimos convertirnos en partners, tuvimos muy en cuenta las tecnologías sin igual de Bitdefender, además de su gama de productos. Elegir una solución de seguridad es un paso muy importante. Los expertos elogian constantemente a Bitdefender, y eso fue una de las principales razones para decidirnos a ser partners. Las pruebas realizadas por instituciones independientes gozan de enorme credibilidad en el mercado y por lo tanto son muy importantes para nosotros. Otro aspecto destacado es que Bitdefender ofrece seguridad de vanguardia para infraestructuras virtuales. La seguridad virtualizada es clave para nuestro negocio. Desde el lanzamiento de GravityZone, Bitdefender ha ido muy por delante de la competencia.

El factor crucial que define a Bitdefender es la excepcional calidad de sus productos, y esa fue otra de las razones principales por las que quisimos vender sus soluciones desde un principio.

El hecho de que llevemos mucho tiempo trabajando con Bitdefender es en sí mismo buena prueba de la calidad de sus productos.

Y además no deja de mejorar, hasta superar sobradamente nuestras expectativas: en especial, la integración de Exchange y la función de usuario avanzado nos han impresionado en la versión que se ha avanzado.

## Trabajar juntos. Simple, fácil y directo

Por otra parte, la gestión de oportunidades de negocio en la Partner Advantage Network (PAN) de Bitdefender es excelente.

Lo mismo que el soporte. La oferta de formación es buena y fomenta el aprendizaje, mientras que el portal de partners supone una gran ayuda para las oportunidades de negocio y las renovaciones.

## Ingresos protegidos y recurrentes de por vida.

Baste decir que la generación de oportunidades de negocio funciona realmente como debería. Trabajamos exclusivamente con las oportunidades de negocio proporcionadas por Bitdefender, y recibimos un asesoramiento valioso y fiable por parte de la empresa. Por supuesto, nuestro principal objetivo es que los clientes estén contentos con los productos que les ofrecemos. Muchos de nuestros clientes han ampliado ya sus licencias de Bitdefender en tres ocasiones, por periodos de tres años cada una. Obviamente, las renovaciones y las actualizaciones a productos nuevos son muy importantes para nosotros, ya que tenemos en marcha un programa de fidelización de gran éxito. Tenemos una tasa de ampliación del 95 %, lo que demuestra la altísima satisfacción de los clientes. Con Bitdefender a cargo de su seguridad informática, nuestros clientes se sienten tranquilos.



QKomm es una importante empresa alemana de seguridad informática, centrada en proporcionar productos de la máxima calidad. Ofrece protección contra malware y soluciones de comunicación, así como copias de seguridad, cifrado y acceso remoto seguro a la información. QKomm es un reseller de valor añadido (VAR) de Bitdefender.

### Acerca de Bitdefender

Bitdefender es una compañía global que suministra tecnología de seguridad en más de 200 países mediante una red de alianzas de valor añadido, distribuidores y partners resellers. Desde 2001, Bitdefender ha producido constantemente tecnología de seguridad galardonada, para empresas y consumidores, y es uno de los principales proveedores de seguridad en tecnologías de nube y virtualización. Mediante I+D, alianzas y equipos de partners, Bitdefender ha creado los estándares más altos de excelencia en seguridad tanto en su tecnología, considerada la número uno, como en sus alianzas estratégicas con algunos de los proveedores líderes de tecnologías cloud y de virtualización a nivel mundial.