



## Bestbewertete Technologie. Von Experten empfohlen.

Bei unserem Entschluss zur einer Partnerschaft mit Bitdefender waren vor allem die bahnbrechende Technologie sowie der wettbewerbsfähige Preis und umfassende Support ausschlaggebend. Herausragende Testergebnisse gehen Hand in Hand mit einzigartigen Funktionen für Höchstleistung.

Auch unsere bisherigen, durchweg sehr positiven Erfahrungen mit Bitdefender spielten eine Rolle.

Es sind die Menschen bei Bitdefender, die das Unternehmen ausmachen; uns gefällt ganz besonders, dass die Zusammenarbeit mit Bitdefender auf beiderseitigen Nutzen ausgelegt ist und man ausschließlich mit Profis arbeitet.

Die Mehrzahl unserer Kunden setzt auf die Cloud und Virtualisierungslösungen und uns war schnell klar, dass Bitdefender hierfür die perfekte Lösung ist.

Durch diese Partnerschaft können wir unseren Kunden eine Konsole für alles anbieten, die darüber hinaus noch mit einzigartigen Funktionen ausgestattet ist. Bitdefenders Ransomware-Abwehr ist eine überzeugende Funktion für den Einsatz in virtualisierten Umgebungen.

Es ist wenig überraschend, dass die Resonanz unserer Kunden so positiv ausfällt.

Sie schätzen die sehr gute Performance und die Tatsache, dass sie sich keine Sorgen mehr um Ransomware-Angriffe machen müssen. Mit Bitdefender können sie schneller, intelligenter und sicherer arbeiten.

## Wiederkehrende und stabile Umsätze

Bitdefender steht zu 100 % hinter dem Channel. Wir halten umfassende und direkte Unterstützung für unsere Sales- und Pre-Sales-Aktivitäten. Wir pflegen eine sehr vertrauensvolle Beziehung zu unserem Vertriebspartner, der bei Kundenfragen immer sehr schnelle Hilfe bereitstellt.

Hinzu kommen attraktive Bonuszahlungen und finanzielle Unterstützung.

Unsere Kunden sind absolut zufrieden mit Bitdefender und entscheiden sich jedes Jahr aufs Neue für Verlängerungen und Updates. Wir haben es zu großen Teilen unserer Partnerschaft mit Bitdefender zu verdanken, dass sich unsere Kunden keine Sorgen mehr um ihre Sicherheit machen müssen und so ihre volle Aufmerksamkeit ihrem Kerngeschäft widmen können.

## Zusammenarbeiten. Einfach, unkompliziert und direkt

Bitdefender bietet einen äußerst wettbewerbsfähigen Preis, was sich sehr positiv auf unser Geschäft auswirkt: Unsere Kunden erhalten auf ihre Bedürfnisse zugeschnittene Lösungen und sparen dabei noch Geld.

Unser Partner ist unglaublich erfolgreich und wächst schnell, wodurch wir auch auf ein verstärktes Wachstum auf regionaler Ebene hoffen.

Unsere Zusammenarbeit hat vom ersten Tag an positive Ergebnisse hervorgebracht.

Bitdefender ist ein grundsolides Unternehmen, auf das man sich jederzeit verlassen kann, ohne Kompromisse. Wenn Sicherheit Ihr Ziel ist, hat Bitdefender die richtige Lösung für Sie.

**COMSOFT**direct

*Bechtle's Software Specialist*

Comsoft Direct B.B. ist ein Unternehmen mit Sitz in Deutschland und Mitarbeitern in Deutschland und den Niederlanden.

Als Unternehmen der Bechtle Gruppe liegen die Schwerpunkte in den Bereichen Softwarelizenzen, Cloud-Lösungen und Software Asset Management. Comsoft Direct B.B. ist ein Value-Added-Reseller von Bitdefender-Produkten.  
[www.comsoft-direct.eu](http://www.comsoft-direct.eu)

### Über Bitdefender

Bitdefender ist ein international aufgestellter Anbieter von Sicherheitstechnologien, dessen Lösungen über ein umfangreiches Netzwerk aus Value-Added-Partnern, Händlern und Wiederverkäufern in über 200 Ländern verfügbar sind. Seit 2001 hat Bitdefender immer wieder mit preisgekrönter Sicherheitstechnologie für Unternehmen und Privatanwender überzeugen können und ist einer der führenden Anbieter von Sicherheitslösungen für Virtualisierungs- und Cloud-Technologien. Bitdefender-Technologie landet regelmäßig an der Spitze einschlägiger Tests und bietet Sicherheitsstandards, die durch intensive Forschung, Entwicklung, Kooperationen und Partnerschaften selbst den höchsten Ansprüchen gerecht werden. Das gleiche gilt für die strategischen Partnerschaften mit den weltweit führenden Virtualisierungs- und Technologieanbietern.