

Bitdefender ist eine ganz hervorragende Lösung für Virtualisierungsumgebungen: einfach, schnell und effektiv.

Partnerschaftliche Zusammenarbeit

Unsere Arbeit mit Bitdefender begann mit einem Besuch von Carles Gil, der uns bei der Gelegenheit die Bitdefender-Lösungen für Virtualisierungstechnologien vorstellte. Sie eignen sich hervorragend für XenServer- und Hyper-V-Hypervisoren, die einen wesentlichen Teil der Geschäftstätigkeit von 101 Consulting ausmachen.

Verlässliche Unterstützung und Zusammenarbeit

Diese Geschäftsbeziehung ist äußerst bedeutend, ehrlich, punktgenau und direkt und bietet partnerschaftliche Unterstützung für alle Beteiligten. 101 Consulting unterstützt alle Kunden, die von Bitdefenders Lösungen profitieren können. Wir vertreiben die Bitdefender-Lösung und bieten daneben Testläufe und Machbarkeitsnachweise. Zudem haben wir eine Reihe von Artikeln zu den Themen Virtualisierung und Sicherheit in einem bekannten spanischen Portal für die Citrix-Community veröffentlicht.

Virtualisierungsanforderungen begegnen

Für uns ist Bitdefender eine ideale Lösung für virtualisierte Umgebungen, die auf Hypervisoren wie XenServer oder Microsoft Hyper-V aufbauen. Im Vergleich zu anderen Lösungen am Markt lässt sie sich wesentlich einfacher einbinden und verwalten. Für die Sicherheit in großen und mittelständischen Unternehmen gibt es nur wenige Möglichkeiten, insbesondere wenn es um das Thema Virtualisierungssicherheit geht.

Lösungen für die Virtualisierungssicherheit ersetzen herkömmliche Sicherheitslösungen

Etlche unserer Kunden nutzen Konkurrenzlösungen und sind an 5-Jahres-Verträge gebunden. Vielen warten nun darauf, dass ihre Verträge auslaufen und bereiten sich auf ihren Wechsel zu Bitdefender Security for Virtualized Environments vor.

Unternehmensentwicklung leicht gemacht

Unser Plan ist es, eng mit Bitdefender zusammenzuarbeiten - besonders im Hinblick auf unsere Marketing- und Schulungsbemühungen: Wir möchten mit Vorträgen und anderen Materialien über das Thema Virtualisierungssicherheit informieren und das Unternehmen Bitdefender vorstellen. Wir werden informative Inhalte bereitstellen, um Nachfrage zu generieren und so neue Interessenten zu gewinnen. So wird 101 Consulting in diesem Frühjahr gemeinsam mit Microsoft und Bitdefender eine Informationsveranstaltung zum Thema Virtualisierungslösungen organisieren.

Kunden durch Schulungen ansprechen

Die Durchführung von Webinaren unterstützt den Vertriebsprozess, indem es Kunden die Integration von Bitdefender in virtualisierte Umgebungen aufzeigt. Darüber hinaus ist es wichtig, Kunden weitere Materialien wie Whitepaper und Vergleichsdaten zur Verfügung zu stellen, um ihnen den Unterschied zwischen Bitdefender und Konkurrenzunternehmen aufzuzeigen.



101 Consulting ist ein spanisches Unternehmen mit Kunden in Katalonien, im Baskenland, in Madrid und in weiteren Teilen Spaniens. 101 Consulting ist Systemintegrator für HP im Gesundheitsbereich, Transportgewerbe und in der Industrie. Das Unternehmen ist spezialisiert auf virtualisierte Umgebungen und Cloud Computing und arbeitet dabei mit Citrix- und Microsoft-Technologien. In diesem Zusammenhang bedient es neben der Industrie- und Gesundheitsbranche auch den Bankensektor.

(www.101-consulting.com)

Über Bitdefender

Bitdefender ist ein international aufgestellter Anbieter von Sicherheitstechnologien, dessen Lösungen über ein umfangreiches Netzwerk aus Value-Added-Partnern, Händlern und Wiederverkäufern in über 200 Ländern verfügbar sind. Seit 2001 hat Bitdefender immer wieder mit preisgekrönter Sicherheitstechnologie für Unternehmen und Privatanwender überzeugen können und ist einer der führenden Anbieter von Sicherheitslösungen für Virtualisierungs- und Cloud-Technologien. Bitdefender-Technologie landet regelmäßig an der Spitze einschlägiger Tests und bietet Sicherheitsstandards, die durch intensive Forschung, Entwicklung, Kooperationen und Partnerschaften selbst den höchsten Ansprüchen gerecht werden. Das gleiche gilt für die strategischen Partnerschaften mit den weltweit führenden Virtualisierungs- und Technologieanbietern.

Javier Sanchez

