



### **Bestbewertete Technologie. Von Experten empfohlen.**

Bitdefenders fortschrittliche Technologien und unsere durchweg positiven Erfahrungen mit dem Produkt haben bei unserer Entscheidung für eine Partnerschaft eine wichtige Rolle gespielt.

Wir freuen uns über das Plus an Leistung, das mit einer Virenschutzlösung, die auch Virtualisierung unterstützt, erreicht werden konnte. Auch die Tatsache, dass die Lösung eine einheitliche Verwaltung ermöglicht, war uns sehr wichtig.

Unsere Kunden sind mit den Bitdefender-Lösungen zufrieden und sehr viele von ihnen würden ihre Sicherheitslösung auch verlängern.

Viele Endbenutzer haben bereits als Privatkunden positive Erfahrungen mit Bitdefender sammeln können. Sie sind beeindruckt von Bitdefenders Leistungsfähigkeit.

Mit den Bitdefender-Lösungen können Kunden die Leistungsfähigkeit ihrer virtuellen Infrastrukturen besser ausschöpfen und so Ressourcen einsparen.

### **Wiederkehrende und stabile Umsätze**

Bitdefender fördert unser Wachstum durch aktive Lead-Generierung und zielgerichtete Marketing-Maßnahmen.

Mit Bitdefender ist es uns möglich, beim Kunden als Trusted Advisor aufzutreten. Und dieses Vertrauen bedeutet, dass Kunden verlängern und auf langfristige Geschäftsbeziehungen setzen.

### **Zusammenarbeiten. Einfach, unkompliziert und direkt**

Die Partnerschaft mit Bitdefender hat sich für unser Unternehmen bereits bezahlt gemacht. Neben unseren gewohnten Aktivitäten kommen nun auch neue Möglichkeiten zur Portfolioerweiterung hinzu, so zum Beispiel im Bereich Managed Services.

GravityZone bietet in nahezu jeder beliebigen Umgebung höchste Flexibilität und lässt sich zudem besonders leicht verwalten. Eine echte "All-in-One"-Sicherheitslösung für die Unternehmens-IT.

Die Schulungen werden über eine sehr moderne Online-Plattform durchgeführt, die Bitdefender deutlich von der Konkurrenz abhebt. Die Vor-Ort-Schulungen sind äußerst hilfreich. Die vermittelten Informationen sind stets auf dem neuesten Stand und werden von gut vorbereiteten Schulungsexperten vorgetragen.

Bitdefender ist mittlerweile ein enger Partner, der unser Wachstum als Full-Service-Anbieter und Trusted Advisor für unsere Kunden unterstützt. Die Bitdefender-Produkte erlauben es uns, den Anforderungen unserer Kunden besser gerecht zu werden und dabei Kosten zu minimieren.

## **sysLogixx** IT-Profis mit Profil

sysLogixx ist ein deutscher Dienstleister, der Lösungen in den Bereichen Unternehmenssicherheit, Speichervirtualisierung und Windows-Netzwerke anbietet. Das Unternehmen hat seinen Sitz in Nürnberg und beschäftigt an drei Standorten insgesamt 40 Mitarbeiter, die sich auf die Themen Sicherheit, Rechenzentrumsinfrastrukturen und Datenschutz spezialisiert haben. sysLogixx ist ein Value-Added-Reseller von Bitdefender-Produkten.

#### **Über Bitdefender**

Bitdefender ist ein international aufgestellter Anbieter von Sicherheitstechnologien, dessen Lösungen über ein umfangreiches Netzwerk aus Value-Added-Partnern, Händlern und Wiederverkäufern in über 200 Ländern verfügbar sind. Seit 2001 hat Bitdefender immer wieder mit preisgekrönter Sicherheitstechnologie für Unternehmen und Privatanwender überzeugen können und ist einer der führenden Anbieter von Sicherheitslösungen für Virtualisierungs- und Cloud-Technologien. Bitdefender-Technologie landet regelmäßig an der Spitze einschlägiger Tests und bietet Sicherheitsstandards, die durch intensive Forschung, Entwicklung, Kooperationen und Partnerschaften selbst den höchsten Ansprüchen gerecht werden. Das gleiche gilt für die strategischen Partnerschaften mit den weltweit führenden Virtualisierungs- und Technologieanbietern.