

Bitdefender®

Bitdefender GravityZone Security for Virtual Environments & Bitdefender Small Office Security

IT-med séduit par Bitdefender pour la protection des environnements virtualisés



LE CHALLENGE

Il y a maintenant un peu plus d'un an et demi, l'intégrateur IT-med, spécialisé dans la gestion de projets d'infrastructure s'articulant autour des technologies de virtualisation, de stockage, de migration d'infrastructure, de réseau, de téléphonie et de sécurité, recherchait un partenaire éditeur pour sécuriser les postes de travail virtualisés de ses clients. "Nous recherchions un éditeur alternatif qui pouvait répondre aux exigences de sécurité de nos clients dans des environnements virtuels", indique Raphaël Julmy, ingénieur systèmes et réseaux chez IT-med. Et c'est un vaste projet de virtualisation de près de 450 postes de travail au sein de l'hôpital d'Aubagne qui va lancer la collaboration active entre IT-med et Bitdefender.

“ Bitdefender est, à l’instar de notre société, une entreprise à taille humaine dotée d’un bon relationnel et d’une excellente réactivité tant au niveau du support qu’au niveau de l’avant-vente. Nous avons d’excellents retours de la part de nos clients, c’est pour nous, un signe qui ne trompe pas... ”



IT-med, située à Marseille, emploie 8 salariés pour un chiffre d'affaires d'environ 2 M€. L'intégrateur cible le tissu économique de la région PACA (Provence Alpes Côte-d'Azur), Corse comprise, et principalement une clientèle de grosses PME, d'ETI, d'organismes publics (collectivités, conseils régionaux, etc.) mais aussi quelques petites structures souvent démunies de service IT en interne.

<http://www.it-med.fr/>

Bitdefender®

Bitdefender GravityZone Security for Virtual Environments & Bitdefender Small Office Security - Cas client

LES RAISONS DU PARTENARIAT

"A l'époque de ce projet, nous travaillions avec un autre éditeur de sécurité mais nous rencontrions quelques difficultés avec sa solution. En effet, lors de nos tests de leur solution, nous constatons de fortes latences au sein des environnements virtuels. Nous avons donc étudié les différentes offres du marché, nous avons testé celles qui nous semblaient répondre au cahier des charges et avons finalement retenu Bitdefender GravityZone Security for Virtual Environments (SVE). Cette expérience à l'hôpital d'Aubagne a été l'élément déclencheur de notre relation avec Bitdefender", souligne Raphaël Julmy.

Conçue pour s'adapter à la protection des plus grands datacenters, ainsi qu'aux environnements virtualisés des entreprises de toutes tailles, Bitdefender GravityZone SVE offre une protection antimalware aux machines virtuelles et permet d'optimiser, à la fois, les ratios de consolidation et les coûts opérationnels.

IT-med, accompagnant aussi de petites entreprises sans service IT ni environnement virtualisé, a également choisi de déployer la solution Bitdefender Small Office Security afin de protéger les postes de travail sous Mac et Windows et les serveurs de ces petites structures.

LES BÉNÉFICES DU PARTENARIAT

Très rapidement, IT-med a été séduit par les capacités de Bitdefender GravityZone SVE. "Contrairement aux solutions concurrentes, Bitdefender GravityZone SVE n'est pas une usine à gaz. C'est une solution intuitive et légère", admet le porte-parole de l'intégrateur. Et d'ajouter : "Ce qui est intéressant avec cette solution, c'est qu'il n'y a pas besoin d'installer un agent. Ainsi, à partir du moment où vous créez une nouvelle machine virtuelle, elle est automatiquement protégée puisque l'application agit au niveau de l'hyperviseur. D'ailleurs, je tiens à préciser que GravityZone SVE fonctionne parfaitement avec l'API vShield de VMware. De plus, l'application permet d'activer ou de désactiver différents rôles (par site, console de management, etc.)."

Quant à la solution Bitdefender Small Office Security, elle offre une gestion autonome grâce à sa simplicité d'utilisation. "L'avantage de cette application est qu'elle est fournie avec une console d'administration hébergée dans le Cloud de Bitdefender, très intuitive et simple d'utilisation, qui nous permet de laisser à nos clients le soin de gérer eux-mêmes le déploiement de l'antivirus sur leurs postes de travail. Il suffit d'envoyer un mail aux utilisateurs en leur stipulant qu'ils ont juste à cliquer sur le lien pour installer l'antivirus. C'est exactement le type de solution que nous recherchions pour cette cible de clientèle", se réjouit Raphaël Julmy.

Au-delà des spécificités techniques des solutions Bitdefender, IT-med apprécie aussi la réactivité des équipes de Bitdefender. "Bitdefender est, à l'instar de notre société, une entreprise à taille humaine dotée d'un bon relationnel et d'une excellente réactivité tant au niveau du support qu'au niveau de l'avant-vente. Nous avons d'excellents retours de la part de nos clients, c'est pour nous, un signe qui ne trompe pas...", conclut Raphaël Julmy.

Suite à ce succès rencontré à l'hôpital d'Aubagne, IT-med a déployé Bitdefender GravityZone SVE chez d'autres clients. Aujourd'hui, l'intégrateur assure ainsi la sécurité d'un parc d'environ 2000 postes virtualisés.

Bitdefender propose une technologie de sécurité dans plus de 100 pays via un réseau de pointe d'alliances, de distributeurs et de revendeurs à valeur ajoutée. Depuis 2001, Bitdefender produit régulièrement des technologies leaders du marché pour les entreprises et les particuliers et est l'un des plus grands fournisseurs de solutions de sécurité pour les technologies de virtualisation et cloud. Bitdefender associe ses technologies primées à des alliances et des partenariats commerciaux et renforce sa position sur le marché mondial via des alliances stratégiques avec des fournisseurs de technologies cloud et de virtualisation leaders dans le monde.

**PROFIL
TECHNOLOGY**

Plus de **500 millions d'utilisateurs**
sont protégés par les technologies Bitdefender.



Bitdefender®

Pour plus d'informations
veuillez consulter
www.bitdefender.fr

Tous droits réservés. © 2015 Bitdefender. Toutes les marques, noms commerciaux et produits cités dans ce document sont la propriété exclusive de leurs détenteurs respectifs. Document non contractuel - 2015.