

Partner Advantage Network

Bestbewertete Technologie. Von Experten empfohlen.

Wir haben uns auf Empfehlung unserer Techniker für Bitdefender entschieden. Sie suchten nach einem passenden Produkt und kamen zu dem Schluss, dass Bitdefenders Lösungen am überzeugendsten waren. Die Punkte, auf die wir dabei hauptsächlich geachtet haben, waren der technische Ansatz des Herstellers und natürlich die Leistung des Produkts selbst.

Wenn es um IT-Sicherheit geht, wollen wir hervorragende Leistung und eine effiziente Verwaltung virtueller Umgebungen – und genau das bietet Bitdefender.

Unsere Kunden sind mit unserer Wahl zufrieden und sind bereit, jährlich ihre Lösungsabonnements zu verlängern und/oder Upgrades zu erwerben. Für Kunden ist die beste Lösung diejenige, von der sie nichts merken, denn das bedeutet, dass die Lösung ihre Arbeit gut macht.

Wiederkehrende und stabile Umsätze

Ein Punkt, warum wir so gerne mit Bitdefender zusammenarbeiten, ist die Tatsache, dass sie sich nicht scheuen, es mit den ganz Großen der Branche aufzunehmen.

Auch schätzen wir die Art, in der Bitdefender unsere Anforderungen in puncto Boni und finanzieller Unterstützung erfüllt. Bitdefender hat uns auch geholfen, Kunden zu halten und neue zu finden.

Gemeinsam arbeiten. Einfach, unkompliziert und direkt

Gleich zu Anfang unserer Partnerschaft mit Bitdefender haben wir gemerkt, dass wir nicht nur unser Portfolio erweitert hatten, sondern ein Team an der Hand hatten, dass in unseren gemeinsamen Geschäftsfeldern Vertrieb, Marketing und Technologie eng mit uns zusammenarbeitet.

Nach den ersten drei Monaten unserer Partnerschaft haben wir bereits den messbaren Nutzen der Kooperation feststellen können. Ebenfalls begeistert sind wir davon, dass Bitdefender Wert auf persönlichen Kontakt legt.

Bitdefender ist ein starkes Unternehmen, das stets alles gibt, um erfolgreich zu sein.

Durch die Verbindung mit einem starken, aufstrebenden IT-Sicherheitsanbieter, der unsere Anforderungen bezüglich virtualisierter IT perfekt erfüllt, können wir unseren Kunden attraktive Lösungen anbieten, von denen wir vollends überzeugt sind. Wir sind begeistert von Bitdefender nicht wegen irgendeiner cleveren Marketingstrategie, sondern weil unsere IT-Leute begeistert sind, was eindeutig für die Qualität der Lösung spricht.

*Daniel Kobjolke,
Verkaufsberater*

mr.byte

Herr Byte ist ein mittelständischer Dienstleister und Hardwarehändler mit Hauptsitz in Duisburg. Der Geschäftsschwerpunkt liegt auf Cloud- und Mobiltechnologie für IT-affine Kunden. Stets auf der Suche nach noch höherer Kundenzufriedenheit arbeitet das Unternehmen kontinuierlich an der Verbesserung seiner Produkte, Dienstleistungen und Kompetenzen. Mr. Byte ist ein Wiederverkäufer (Value-Added-Reseller) von Bitdefender.

Über Bitdefender

Bitdefender ist ein international aufgestellter Anbieter von Sicherheitstechnologien, dessen Lösungen über ein umfangreiches Netzwerk aus Value-Added-Partnern, Händlern und Wiederverkäufern in über 200 Ländern verfügbar sind. Seit 2001 hat Bitdefender immer wieder mit preisgekrönter Sicherheitstechnologie für Unternehmen und Privatanwender überzeugen können und ist einer der führenden Anbieter von Sicherheitslösungen für Virtualisierungs- und Cloud-Technologien. Bitdefender-Technologie landet regelmäßig an der Spitze einschlägiger Tests und bietet Sicherheitsstandards, die durch intensive Forschung, Entwicklung, Kooperationen und Partnerschaften selbst den höchsten Ansprüchen gerecht werden. Das gleiche gilt für die strategischen Partnerschaften mit den weltweit führenden Virtualisierungs- und Technologieanbietern.