

## **BITDEFENDER PARTNER ADVANTAGE NETWORK**

*¿Por qué asociarse con Bitdefender?*



### **Tecnologías de seguridad innovadoras.**

Bitdefender es la creadora de una de las líneas más rápidas y eficaces de software de seguridad certificado internacionalmente. Desde su creación en 2001, Bitdefender ha continuado elevando y estableciendo nuevos estándares en la prevención proactiva de amenazas. Cada día, Bitdefender protege a decenas de millones de usuarios domésticos y corporativos en todo el mundo, dándoles la tranquilidad de saber que sus experiencias digitales serán seguras. Las soluciones de Bitdefender se distribuyen a través de una red mundial de valor añadido de distribuidores y diferentes partners en más de 100 países de todo el mundo.

### **Incrementar los beneficios a través de recompensas económicas.**

Bitdefender está comprometido con el éxito económico de sus partners, y ofrece descuentos personalizados para los partners Premier y Plus, además de acceso a fondos de marketing y promociones de productos, cuando estén disponibles, para los partners mejor posicionados.

### **Formación para certificación gratuita.**

Bitdefender se ha comprometido a crear una red de partners independientes, bien informados y de éxito en la cual la formación y la capacitación son un componente clave. La Partner Advantage Network ofrece a los partners fácil acceso a materiales de formación de ventas y técnicos que les permitirán ofrecer e implantar eficazmente soluciones de seguridad de Bitdefender. Bitdefender anima a todos sus partners autorizados a sacar partido de estas ventajas para incrementar las oportunidades de éxito, todo ello disponible sin coste alguno.

### **Soluciones corporativas con visión de futuro.**

Las soluciones de seguridad corporativas de Bitdefender están diseñadas con la capacidad de implementar controles y políticas de administración para un gran número de puntos finales y servidores... todo ello con el mínimo esfuerzo. Las compañías pueden proteger de forma efectiva un gran número de estaciones de trabajo clientes y servidores críticos de los ataques usando la habilidad del Servidor de Administración Centralizado de Bitdefender para consolidar las múltiples amenazas, garantizar el cumplimiento con las políticas corporativas de la empresa, y administrarlas eficientemente con menos personal de TI. Esta característica se ofrece gratuitamente en todas las soluciones corporativas Bitdefender, ofreciendo a los partners un excelente diferenciador de ventas.

### **Fácil acceso a las herramientas e información para partners.**

El portal online de partners Bitdefender, PartnerLink, proporciona un marco intuitivo y extenso para trabajar con Bitdefender y sirve como punto de navegación centralizado para el acceso a las valiosas herramientas y recursos. El portal PartnerLink pone a disposición la información relacionada con los partners en una única ubicación. Se recomienda a los partners que visiten el Bitdefender PartnerLink frecuentemente para recibir la última información sobre las ofertas del programa, lanzamiento de productos, herramientas de marketing y de ventas, y promociones de productos a nivel regional.

### **Conseguir una ventaja competitiva.**

¿Por qué luchar para vender el mismo producto antiguo que todo el mundo vende? Bitdefender ofrece exclusividad inmediata a su línea de ventas. Nuestra funcionalidad avanzada de producción, excepcional conjunto de características y la reputación como pionero en la industria, junto con nuestros servicios y capacidad, diferenciarán a su compañía como líder técnico entre el conjunto de distribuidores estándar.