

BITDEFENDER PARTNER ADVANTAGE NETWORK

Partenerii sunt foarte importanți pentru noi, iar compania Bitdefender se angajează să ofere un program care va asigura succesul acestora.

Alăturați-vă chiar acum echipei Bitdefender Partner Advantage Network!

Dobândirea calității de membru al Bitdefender Partner Advantage Network marchează începutul relației profesionale cu Bitdefender și pune la dispoziția companiei dvs. resursele de marketing, de vânzări și tehnice necesare pentru a vă remarca în fața clienților și a câștiga un avans competitiv în domeniul securității informaționale.

În calitate de creator al celor mai rapide și celor mai eficiente linii de software de securitate din industrie, certificate la nivel internațional, Bitdefender oferă oportunități unice pentru creșterea veniturilor și extinderea pe piață a partenerilor noștri. Bitdefender Partner Advantage Network reprezintă calea către aceste oportunități.

De ce să deveniți partener de vânzări Bitdefender?

Alăturați-vă unui producător important pe piața securității informaționale.

Bitdefender realizează soluții de securitate complete, premiate. Ca partener de vânzări Bitdefender, dobândiți un nou flux semnificativ de venituri, permițând dezvoltarea companiei pe piața existentă, pătrunderea sa pe noi piețe și câștigarea de noi clienți. Calitatea de membru al Partner Advantage Network vă va oferi posibilitatea de a vă stabili o reputație solidă, demnă de încredere pe piață și de a deveni indispensabil clienților dvs..

Investiți într-un partener care investește în dvs.

Nu putem reuși fără dumneavoastră. Considerăm că partenerii noștri fac parte din personalul nostru comercial și vă punem la dispoziție instrumentele de vânzări și marketing, formarea profesională, suportul tehnic și asistența individuală de care aveți nevoie pentru a câștiga noi clienți și a semna rapid contracte.

Angajamentul Bitdefender

Partner Advantage Network oferă partenerilor noștri de vânzări acces la următoarele beneficii:

Elementele marcate cu asterisc () indică elemente regionale ale programului.*

Beneficii pentru parteneri	Registered	Select	Plus	Premier
Beneficii program				
Echipe de management parteneriate			●	●
Acces la Echipele executive regionale			●	●
Model de plan de afaceri partener		●	●	●
Portalul Bitdefender PartnerLink	●	●	●	●
Comunicare partener*	●	●	●	●

Beneficii pentru parteneri	Registered	Select	Plus	Premier
Beneficiu financiar				
Stimulente pentru produse comerciale*		●	●	●
Promoții produse Bitdefender		●	●	●
Rabat vânzări pe bază de performanță				●
Beneficii de marketing				
Promovare parteneriat (sigla Bitdefender)		●	●	●
Materiale informative comune	●	●	●	●
Studii de caz comune			●	●
Programul de Fonduri pentru Dezvoltarea Vânzărilor (FDV*)				Pe bază de propunere
Beneficii suport vânzări				
Informații privind poziționarea produsului	●	●	●	●
Prezentare Partener			●	●
Instrumente de generare cerere și resurse vânzări		●	●	●
Program instrucțiuni vânzări*			●	●
Serii licență PNC	●	●	●	●
Director parteneri (localizator)		●	●	●
Beneficii tehnice				
Acces la baza de cunoștințe tehnice	●	●	●	●
Programul beta		Pe bază de invitație	●	●
Asistență tehnică*		●	●	●
Newsletter electronic tehnic*	●	●	●	●
Beneficii de formare profesională				
Formare profesională online pentru vânzări		●	●	●
Formare profesională tehnică online		●	●	●
Pregătire tehnică pe web	●	●	●	●
Formare continuă		●	●	●

Cerințele pt. parteneri Bitdefender

Ca parte integrantă a angajamentului nostru comun, contăm pe faptul că partenerii noștri întrunesc un set definit de cerințe. Pentru păstrarea unei Poziții bune în cadrul Partner Advantage Network trebuie îndeplinite următoarele cerințe de program.

Elementele marcate cu asterisc () indică elemente regionale ale programului.*

Cerințe partener	Registered	Select	Plus	Premier
Cerințe program				
Acord privind reperele legale ale programului	●	●	●	●
Profil companie	●	●	●	●
Utilizator soluții Bitdefender				●
Plan comun de afaceri / Analiza trimestrială*				●
Analiza situației partenerului*	●	●	●	●
Cerință financiară				
Obiective anuale de venituri*		●	●	●
Investiții de resurse partener				
Persoană de contact pt. activitatea comercială	●	●	●	●
Persoană de contact pt. vânzări		●	●	●
Persoană de contact pt. tehnic				●
Cerințe de pregătire				
Pregătire și certificare profesională vânzări		1	1	2
Pregătire și certificare profesională tehnică			1	2

Întrebări?

Contactați-ne la adresa partnerprogram@Bitdefender.com