

BITDEFENDER PARTNER ADVANTAGE NETWORK

Nuestros partners son muy importantes para nuestro éxito – y en BitDefender nos comprometemos a ofrecer un programa que garantizará el éxito de nuestros partners



¡Únase hoy a la BitDefender Partner Advantage Network!

Convertirse en miembro de la BitDefender Partner Advantage Network marca el inicio de su relación con BitDefender y le otorga a su compañía los recursos técnicos, de marketing y de ventas que necesita para distinguirse entre sus clientes y obtener una ventaja competitiva en el sector de la seguridad de datos.

Como creador de una de las gamas más rápidas y efectivas de software de seguridad certificado internacionalmente de la industria, BitDefender ofrece a sus socios una oportunidad única para aumentar sus ingresos y ampliar el mercado. La BitDefender Partner Advantage Network es el acceso a esas oportunidades.

¿Por qué convertirse en un Partner de Ventas?

Asociarse con un jugador de primera fila en el mercado de la seguridad de datos.

BitDefender desarrolla soluciones de seguridad integrales de reconocido prestigio. Como Partner de Ventas BitDefender, obtiene una nueva corriente de ingresos que le permitirá ampliar el alcance de su empresa en los mercados existentes, crecer en otros nuevos, y lograr otros negocios adicionales de clientes existentes. La pertenencia a la Partner Advantage Network le permitirá establecer una sólida reputación dentro del mercado y convertirse en un valor indispensable para sus clientes.

Invertir en un partner que invierte en ti.

Sin usted no podemos triunfar. Tratamos a nuestros partners como una extensión de nuestra fuerza de ventas, le ofrecemos las herramientas de marketing y ventas, formación, soporte técnico, y la asistencia personalizada que necesita para conseguir nuevos clientes y cerrar negocios rápidamente.

Compromiso de BitDefender

La Partner Advantage Network proporciona a nuestros Socios de Ventas el acceso a los siguientes beneficios:

Los elementos marcados con un asterisco () indican elementos del programa por regiones.*

Ventajas de Partners	Registrado	Select	Plus	Premier
Ventajas del Programa				
Equipo de Administración de Partners			●	●
Acceso al Equipo Ejecutivo Regional			●	●
Plantilla del Plan de Negocio de Partners		●	●	●
Portal PartnerLink	●	●	●	●
Comunicaciones de Partners*	●	●	●	●

Ventajas de Partners	Registrado	Select	Plus	Premier
Beneficios Económicos				
Incentivos de Productos Corporativos*		●	●	●
Promociones de Productos BitDefender		●	●	●
Descuentos sobre Ventas según Resultados				●
Ventajas de Marketing				
Promoción de Asociación (logo BitDefender)		●	●	●
Garantía de Marca Compartida	●	●	●	●
Casos de Estudio Conjuntos			●	●
Programa de Fondos de Desarrollo de Ventas (FDV) *				Según propuestas
Beneficios del Apoyo de Ventas				
Información de Posicionamiento de Producto	●	●	●	●
Showcase del Partner			●	●
Herramientas de Recursos de Ventas y Generación de Demanda		●	●	●
Programa de Oportunidades*			●	●
Licencias NPV	●	●	●	●
Directorio de Partners (Localizador)		●	●	●
Beneficios Técnicos				
Acceso a Base de Conocimientos	●	●	●	●
Programa Betatesting		Por Invitación	●	●
Asistencia Técnica*		●	●	●
e-Newsletters Técnicos*	●	●	●	●
Formación y Facilitador de Beneficios				
Formación Profesional online de Ventas		●	●	●
Formación Profesional Online Técnica		●	●	●
Webcasts de Formación Técnica	●	●	●	●
Formación Continua		●	●	●

Requisitos de Partner de BitDefender

Como parte de nuestro mutuo compromiso, esperamos que nuestros socios cumplan un conjunto de requisitos definido.

Los siguientes requisitos del programa deben cumplirse para mantener una buena posición en la Partner Advantage Network.

Los elementos marcados con un asterisco () indican elementos del programa por regiones.*

Requisitos de Partners	Registrado	Select	Plus	Premier
Requisitos del programa				
Acuerdo Programa Orientación Jurídica	●	●	●	●
Perfil Compañía	●	●	●	●
Usuario Solución BitDefender				●
Plan de Negocio Conjunto / Revisión Trimestral*				●
Revisión Estado Partner*	●	●	●	●
Requisitos Económicos				
Objetivos Ingresos Anuales*		●	●	●
Inversiones Recursos Partner				
Contacto Principal Empresa	●	●	●	●
Contacto Principal Ventas		●	●	●
Contacto Técnico Principal				●
Requisitos de Formación				
Formación Profesional Ventas y Certificación		1	1	2
Formación Profesional Técnica y Certificación			1	2

¿Preguntas?

Contacte con nosotros en partnerprogram@bitdefender.com