

BITDEFENDER PARTNER ADVANTAGE NETWORK

Unsere Partner sind entscheidend für unseren Unternehmenserfolg – und wir bei BitDefender haben es uns zur Aufgabe gemacht ein Partnerprogramm zu entwickeln, dass unsere Partner am Gesamterfolg teilhaben lässt.



Werden Sie noch heute Teil des BitDefender Partner Advantage Networks!

Die Mitgliedschaft im BitDefender Partner Advantage Network ist der Beginn Ihrer Partnerschaft mit BitDefender. Sie erhalten umfassende Unterstützung in den Bereichen Marketing, Vertrieb und Technik, die es Ihnen ermöglicht, sich bei Ihren Kunden zu etablieren und den entscheidenden Vorsprung im Markt für Datensicherheit zu bekommen.

Als Hersteller einer der schnellsten und effektivsten international zertifizierten Sicherheitssoftware am Markt bietet BitDefender seinen Partnern einzigartige Möglichkeiten, ihre Umsätze zu steigern und neue Marktanteile zu gewinnen. Das BitDefender Partner Advantage Network ist der Schlüssel, der Ihnen den Zugang zu diesen Möglichkeiten eröffnet.

Warum sollte ich BitDefender-Vertriebspartner werden?

Schließen Sie sich einem der führenden Unternehmen im Bereich Datensicherheit an.

BitDefender entwickelt preisgekrönte und umfassende Sicherheitslösungen. Als BitDefender-Vertriebspartner eröffnen Sie sich massive neue Umsatzpotenziale, erweitern Ihren Zugriff auf bestehende Märkte, erschließen sich neue Märkte und generieren neue Aufträge von bestehenden Kunden. Als Mitglied im Partner Advantage Network können Sie sich am Markt als starker und verlässlicher Partner etablieren und für Ihre Kunden unverzichtbar werden.

Investieren Sie in einen Partner, der auch in Sie investiert.

Sie sind der Schlüssel zu unserem Erfolg. Wir betrachten unsere Partner als den verlängerten Arm unserer Vertriebsmannschaft. Darum bieten wir Ihnen genau die Vertriebs- und Marketing-Tools, technische Unterstützung und persönlichen Ansprechpartner, die Sie brauchen, um neue Kunden zu gewinnen und Umsatz zu generieren.

BitDefenders Engagement

Das Partner Advantage Network bietet unseren Vertriebspartnern die folgenden Vorteile:

Listeneinträge, die mit einem (*) gekennzeichnet sind, weisen auf regionsabhängige Programmelemente hin.

Partnervorteile	Registered	Select	Plus	Premier
Programm Vorteile				
Partner-Management-Team			●	●
Zugang zur regionalen Geschäftsleitung			●	●
Vorlage für den Partnergeschäftsplan		●	●	●
BitDefender-PartnerLink-Portal	●	●	●	●
Partnerkommunikation*	●	●	●	●

Partnervorteile	Registered	Select	Plus	Premier
Finanzielle Vorteile				
Anreize für Unternehmensprodukte*		●	●	●
BitDefender-Produktkampagnen		●	●	●
Leistungsabhängige Umsatzrabatte				●
Marketing-Vorteile				
Mit der Partnerschaft werben (BitDefender-Logo)		●	●	●
Gemeinsame Werbematerialien (Co-Branding)	●	●	●	●
Gemeinsame Fallstudien			●	●
Werbekostenzuschüsse (WKZ)*				Auf Anfrage
Vertriebsvorteile				
Informationen zur Produktpositionierung	●	●	●	●
Partner-Showcase			●	●
Werkzeuge zur Nachfrageentwicklung und Vertriebsförderung		●	●	●
Leads-Programm*			●	●
NFR-Lizenzschlüssel	●	●	●	●
Partnerverzeichnis (Partnerfinder)		●	●	●
Technische Vorteile				
Zugang zur technischen Wissensdatenbank	●	●	●	●
Beta-Programm		Nur auf Einladung	●	●
Technische Unterstützung*		●	●	●
Technische e-Newsletter*	●	●	●	●
Schulungs- und Enablement-Vorteile				
Online-Vertriebsschulungen		●	●	●
Online-Fachschulungen		●	●	●
Fachschulungs-Webcasts	●	●	●	●
Ständige Weiterbildung		●	●	●

BitDefender-Partneranforderungen

Als Zeichen unseres gemeinsamen Engagements erwarten wir von unseren Kunden die Einhaltung bestimmter Anforderungen.

Die untenstehenden Programmanforderungen müssen erfüllt werden, um sich für die Mitgliedschaft im Partner Advantage Network zu qualifizieren.

Listeneinträge, die mit einem (*) gekennzeichnet sind, weisen auf regionsabhängige Programmelemente hin.

Partneranforderungen	Registered	Select	Plus	Premier
Programmanforderungen				
Vereinbarung über rechtliche Richtlinien im Programm	●	●	●	●
Firmenprofil	●	●	●	●
BitDefender-Anwender				●
Gemeinsamer Geschäftsplan / Vierteljährliche Geschäftsprüfung*				●
Partnerstatusprüfung*	●	●	●	●
Finanzielle Anforderungen				
Jährliche Umsatzziele*		●	●	●
Personalaufwendungen des Partners				
Hauptansprechpartner Business	●	●	●	●
Hauptansprechpartner Vertrieb		●	●	●
Hauptansprechpartner Technologie				●
Schulungsanforderungen				
Vertriebsschulung und Zertifizierung		1	1	2
Fachschulung und Zertifizierung			1	2

Haben Sie Fragen?

Schreiben Sie uns unter channel@bitdefender.de